

平成19年10月4日(木)

NPO 会 員 各 位

特定非営利活動法人エンゼルホットライン
代表理事・公認会計士 細川 信義
大阪市北区梅田 1-1-3-1000
大阪駅前第3ビル1010〒530-0001
事務局 穴戸 一晴
岡田 貴夫
TEL06-4799-3502 FAX06-6456-3626

のび行く企業のための営業力強化セミナーVOL.1 (大阪)

拝啓 朝晩は比較的過ごしやすくなり秋を感じる季節になりました。皆様におかれましてはますます御健勝のこととお慶び申し上げます。さて企業が成長するには営業力が最も重要です。今回、5回に亘り営業力強化セミナーを開催致します。1回目は関西No.1コンサルタントの方に超実践マーケティングについてお話し頂きます。お時間があう方、ご関心がある方はお越し下さい。 敬具

記

日 時：2007年10月19日(金) 18:30~20:30

場 所：Sand hill in 御堂筋 エンゼル証券(株)内

(大阪市北区梅田 1-1-3-1000 大阪駅前第3ビル 10階 1003号室)

http://www.hotline.co.jp/topimg/1003_map.gif

会 費：2,000円

テーマ：「実践マーケティングが分かれば、あなたの営業能力が魔法のようにグンとアップ！

なるほど！マーケティングは実際の仕事でこう使うのか！！と目から鱗の連続！」

マーケティングの情報や知識レベルは、本や一般の研修で学べますが、今回はその奥にあるマーケティングの『考え方』レベルの講義になります！ マーケティングとは、何かを『決める』時に使うビジネスノウハウの大黒柱です！ マーケティングとは、の数字を作るための だ！ 価値 = / マーケティングの1+3のキーワード 価値とは、で表わせるもの！ バリューマーケティング 価値の作り方 4つに分解して効率よく価値を作る方法 世の中の全てに 的価値と 的価値があり、その使い分けが出来た人が勝つ！ 最近話題のブランディングを、『すぐに使える3つのポイント』という切り口で大公開！

講 師：柳生 雄寛氏 MaxVision CEO <http://www.maxvision.jp/>

2006年船井総合研究所より独立。支援先企業は3年連続売上倍増など驚異的な成果多数。衣食住遊業界を問わず町の小さな定食屋さん、ホストクラブから、NTTまでコンサルできちゃう関西No.1敏腕コンサルタント。現在、『考育団体』MaxVisionを主宰し全国に展開中！

以上

緊急連絡先：細川信義宛 080-1409-1111

協賛 日本開発工学会関西支部・日本イスラエル商工会議所関西本部・エンゼル証券株式会社・エンゼルキャピタル株式会社
ICG 国際コソカタツグループ

< 参加申込書 >

のび行く企業のための営業力強化セミナーVOL.1

(返信用) E-MAIL: hisho@angelsec.co.jp FAX 06-6456-3626

- ・出席 ・未定(日までに連絡がなければ、出席します。)
- ・欠席 ・未定(日までに連絡がなければ、欠席します。)
- ・連絡不要 ・全く未定

会社名

役職・氏名

会社電話

会社 FAX:

〒

会社住所

E-Mail

Home Page

のび行く企業のための営業力強化セミナーVOL.1