平成１９年１１月６日(火)

NPO 会 員 各 位

特定非営利活動法人エンゼルホットライン
代表理事・公認会計士　細川　信義
大阪市北区梅田 1-1-3-1000
大阪駅前第 3ﾋﾞﾙ 1010〒530-0001
事務局　宍戸　一晴
岡田　貴夫
TEL06-4799-3502　FAX06-6456-3626

のびゆく企業のための営業力強化セミナーVOL.４（大阪）

拝啓　秋晴れの候、貴社ますますご盛栄のこととお喜び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。５回に亘る営業力強化セミナーの４回目のご案内です。4 回目は３回目の理論編に続く実践編です。テーマは情報提供型営業です。これは従来の体力勝負の営業活動ではなく頭脳労働による営業活動です。お時間があう方、ご関心がある方はお越し下さい。　　敬具

記

日　時：2007 年１２月5日（水）　１８：３０～２０：３０

場　所：Sand hill in 御堂筋　エンゼル証券(株)内
（大阪市北区梅田 1-1-3-1000 大阪駅前第 3 ビル 10 階 1003 号室）
http://www.hotline.co.jp/topimg/1003_map.gif

会　費：3,０００円

テーマ：IT 技術を活用した営業プロセス構築の方法
～　体力勝負・精神主義の営業活動から頭脳労働による営業活動への転換ノウハウ～
※高効率営業のために不可欠な「営業プロセス」の考え方
※見込客側から「お願い」「相談」されるための仕組みづくり
※ホームページ開設の目的を明確に！（２通りのホームページ活用法）
※ホームページの閲覧数を増やすための最も確実な方法
※会わなくても見込客の「安心」と「信頼」を獲得する方法

講　師：小川秀樹氏　株式会社保険部　代表取締役
京都大学法学部卒業。伊藤忠商事㈱、伊藤忠英国会社、ソニー生命保険㈱を経て、２０００年に株式会社保険部代表取締役に就任。現在に至る。日本リスクコンサルタント協会認定シニアリスクコンサルタント。「飛込営業」「押しかけ営業」一切なしに、保険業界で 12 年間以上安定した業績を維持。 最近は、本業の「保険」よりも「営業」の分野で多忙な日々を送っている。

以上

緊急連絡先：細川信義宛　080-1409-1111

協賛 日本開発工学会関西支部・日本イスラエル商工会議所関西本部・エンゼル証券株式会社・エンゼルキャピタル株式会社
ICG 国際ｺﾝｻﾙﾀﾝﾂｸﾞﾙｰﾌﾟ

＜参加申込書＞

---

12 月 5 日(水) のびゆく企業のための営業力強化セミナーVOL.４
（返信用）E-MAIL:hisho@angelsec.co.jp ＦＡＸ06-6456-3626
・出席　・未定（　日までに連絡がなければ、出席します。）
・欠席　・未定（　日までに連絡がなければ、欠席します。）
・連絡不要　・全く未定

会社名　役職・氏名

会社電話　会社 FAX:

〒
会社住所

E-Mail　Home Page

１２月５日(水) のびゆく企業のための営業力強化セミナーVOL.４